

СТРАТЕГИЯ

РАЗВИТИЕ ПО ПРИОРИТЕТНЫМ
НАПРАВЛЕНИЯМ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ
КОРПОРАТИВНОЕ УПРАВЛЕНИЕ
ОТВЕТСТВЕННЫЙ БИЗНЕС

Развитие региональной сети

В 2018 году Новикомбанк продолжил развивать бизнес в регионах присутствия стратегических клиентов: Ростове-на-Дону, Таганроге, Нижнем Новгороде, Казани, Тольятти, Самаре, Санкт-Петербурге, Туле и Жуковском.



Региональная сеть Банка активно наращивает объемы бизнеса. В течение 2018 года сумма ссудной задолженности выросла в два раза и составила 36,5 млрд рублей. Сумма привлеченных депозитов и остатков на расчетных и текущих счетах юридических и физических лиц увеличилась в 1,3 раза и составила 44,8 млрд рублей. Сумма выданных банковских гарантий возросла в 2,1 раза и составила 12,4 млрд рублей.

В 2018 году значительно расширена клиентская база региональной сети Банка. По состоянию на 1 января 2019 года количество обслуживаемых корпоративных клиентов (юридических лиц и индивидуальных предпринимателей) составляет около 1,7 тыс., физических лиц – более 80 тыс. Прирост за 2018 год составил по корпоративным клиентам – +40 %, по физическим лицам – +53 %.

Не менее

10 офисов

различных форматов будет открыто в течение 2019 года

В 2019 году Банк приступает к реализации Программы развития региональной сети. В соответствии с данной программой в течение 2019 года будет открыто не менее 10 офисов различных форматов в крупнейших городах России. Офисы Банка появятся в Калуге, Екатеринбурге, Новосибирске, Омске, Пензе, Перми, Челябинске, Рыбинске, Ульяновске и Воронеже. Основная цель региональной экспансии – предоставить широкую линейку продуктов и услуг работникам предприятий Госкорпорации «Ростех».